BAB III

METODE PENELITIAN

3.1 Metode Penelitian

Dalam melakukakan penelitian ini, penulis menggunakan metode penelitian deskriptif dan metode verifikatif. Penilitian deskriptif dilakukan untuk mengetahui nilai variabel mandiri, baik satu vairabel atau lebih tanpa membuat perbandingan atau menghubungkan dengan variabel yang lain yang diteliti dan dianalisis sehingga menghasilkan kesimpulan.

Metode deskriptif ini digunakan untuk menjawab rumusan masalah yaitu bagaimana pengetahuan kewirausahaan dan *locus of control* pada mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pasundan Bandung. Metode verifikatif yang digunakan dalam penelitian ini adalah untuk menghasilkan kesimpulan apakah adanya pengaruh variabel independen terhadap variabel dependen. Serta untuk mengetahui besarnya pengaruh pengetahuan kewirausahaan dan *locus of control* terhadap minat berwirausaha pada mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pasundan Bandung.

3.2 Definisi dan Operasionalisasi Variabel

Berdasarkan judul penelitian yang diambil yaitu "Pengaruh Pengetahuan Kewirausahaan dan *Locus of Control* terhadap Minat Berwirausaha pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pasundan", maka variabel yang diteliti dalam penelitian ini meliputi variabel (X) yaitu Pengetahuan Kewirausahaan (X_1), *Locus of Control* (X_2), dan variabel Minat Berwirausaha

(Y). Variabel-variabel tersebut dioperasionalisasikan berdasarkan dimensi, indikator, ukuran, dan skala penelitian.

3.2.1 Definisi Variabel Penelitian

Variabel penelitian pada dasarnya adalah segala sesuatu yang berbentuk apa saja yang diciptakan oleh peneliti untuk dipelajari sehingga diperoleh informasi tentang hal tersebut, kemudian ditarik kesimpulannya (Sugiyono 2017:38). Pada penelitian ini telah ditentukan 2 variabel, yaitu variabel bebas atau independen (X) dan variabel terikat atau dependen (Y). Variabel bebas atau independen (X) merupakan variabel yang mempengaruhi atau yang menjadi sebab perubahannya atau timbulnya variabel dependen (terikat). Sedangkan, variabel terikat atau dependen (Y) merupakan variabel yang dipengaruhi atau menjadi akibat, karena adannya variabel bebas (Sugiyono, 2017:39). Berdasarkan judul penelitian terdapat tiga variabel dalam penelitian ini, yaitu variabel Pengetahuan Kewirausahaan (X₁), *Locus of Control* (X₂), dan Minat Berwirausaha (Y). Variabel-variabel tersebut dapat diuraikan sebagai berikut:

- a. Variabel Independen dalam bahasa Indonesia sering disebut sebagai variabel bebas. Variabel bebas merupakan variabel yang mempengaruhi, variabel tidak terikat, variabel bebas, atau yang menjadi sebab perubahannya atau timbulnya variabel dependen (terikat), Sugiyono (2017:39). Pada penelitian ini terdapat dua variabel independen (bebas) yang akan diteliti, yaitu:
 - 1. Pengetahuan Kewirausahaan (X₁)

Pengetahuan kewirausahaan adalah Intelektual yang diperoleh dan dimiliki seorang individu melalui pendidikan kewirausahaan yang nantinya bisa

membantu seorang individu melakukan inovasi dan terjun dalam bidang wirausaha (Josia dan Hani: 2017). Penelitian ini menggunakan konsep dari Josia dan Hani (2017), dengan melihat dari tiga dimensi. Ketiga dimensi tersebut meliputi:

- 1. Mengambil risiko usaha
- 2. Menganalisis peluang usaha
- 3. Merumuskan solusi masalah

2. Locus of Control (X₂)

Locus of control didefinisikan sebagai keyakinan masing - masing individu tenaga kerja tentang kemampuannya untuk bisa mempengaruhi semua kejadian yang berkaitan dengan dirinya dan pekerjaannya (Greenhalgh dan Rosenblatt dalam Kade dan Ida: 2016). Penelitian ini menggunakan konsep dari Rotter dalam I Kade dan Ida (2016), dengan melihat dari dua dimensi. Kedua dimensi tersebut meliputi:

- 1. Internal
- 2. Eksternal
- b. Variabel Dependen dalam bahasa Indonesia sering disebut variabel terikat. Variabel terikat merupakan variabel yang dipengaruhi atau yang menjadi akibat karena adanya variabel bebas, Sugiyono (2017:39). Pada penelitian ini variabel dependen (terikat) yang akan diteliti adalah Minat Berwirausaha (Y).

Minat wirausaha adalah kemampuan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi kebutuhan hidup serta pemecahan permasalahan hidup, memajukan usaha atau menciptakan usaha baru dengan perasaan senang

karena membawa manfaat bagi dirinya untuk berusaha memenuhi kebutuhan hidupnya tanpa merasa takut akan risiko yang akan dihadapi, senantiasa belajar dari kegagalan yang dialami, serta mengembangkan usaha yang diciptakannya (Purnomo dalam Josia dan Hani: 2017). Penelitian ini menggunakan konsep dari Josia dan Hani dengan melihat dari keenam dimensi. Keenenam dimensi tersebut meliputi:

- 1. Kemauan keras untuk mencapai tujuan dan kebutuhan hidup
- 2. Keyakinan kuat atas kekuatan sendiri
- 3. Sikap jujur dan tanggung jawab
- 4. Ketahanan fisik, mental, ketekunan, keuletan, bekerja dan berusaha
- 5. Pemikiran yang kreatif dan konstruktif
- 6. Berorientasi ke masa depan, dan berani mengambil risiko

3.2.2 Operasionalisasi Variabel Penelitian

Operasional variabel merupakan penjabaran dari konsep serta indikator untuk masing-masing variabel penelitian. Peneliti melakukan pengukuran terhadap keberadaan suatu variabel dengan menggunakan instrument penelitian. Instrument penelitian yang digunakan yaitu berupa kuesioner. Sesuai dengan judul penelitian ini, yaitu "Pengaruh Pengetahuan Kewirausahaan Dan *Locus of Control* Terhadap Minat Berwirausaha Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pasundan", maka variabel yang terdapat dalam penelitian ini yaitu terdiri dari dua variabel bebas (variabel independen) dan satu variabel terikat (variabel dependen). Detail untuk lebih jelasnya adalah sebagai berikut:

- 1. Pengetahuan Kewirausahaan sebagai variabel bebas pertama, yang selanjutnya disebut variabel \mathbf{X}_1 .
- 2. Locus of control sebagai variabel bebas kedua, yang selanjutnya disebut variabel X_2 .
- 3. Minat Berwirausaha, sebagai variabel terikat, yang selanjutnya disebut variabel Y.

Dapat dilihat pada Tabel 3.1 mengenai konsep dan indikator variabel dibawah ini :

Tabel 3.1 Operasionalisasi Variabel

| Variabel | Dimensi | Indikator | Ukuran | Skala | No |
|--------------------|-------------|----------------|----------------|---------|--------|
| (V) | Manaamhil | Berani | Tinglest | Ordinal | Item 1 |
| (\mathbf{X}_1) | Mengambil | | Tingkat | Ordinai | 1 |
| Pengetahuan | risiko | mengambil | keberanian | | |
| kewirausahaan | usaha | risiko yang | mengambil | | |
| Intelektual yang | | dapat | risiko yang | | |
| diperoleh dan | | diperhitungkan | dapat | | |
| dimiliki seorang | | dalam | diperhitungkan | | |
| individu melalui | | melakukan | dalam | | |
| pendidikan | | usaha | melakukan | | |
| kewirausahaan | | | usaha | | |
| yang nantinya bisa | Menganali- | Bisa | Tingkat | Ordinal | 2 |
| membantu seorang | sis peluang | menganalisis | pemahaman | | |
| individu melakukan | usaha | peluang usaha | dan | | |
| inovasi dan terjun | | yang terjadi | kemampuan | | |
| dalam bidang | | saat ini | melakukan | | |
| wirausaha | | | analisis SWOT | | |
| (Josia dan Hani: | | | dalam memulai | | |
| 2017) | | | bisnis | | |
| , | | | Tingkat | Ordinal | 3 |
| | | | pemahaman | | |
| | | | dan | | |
| | | | kemampuan | | |
| | | | melakukan | | |
| | | | penyusunan | | |
| | | | Business Plan | | |
| | | | untuk sebuah | | |
| | | | usaha | | |
| | | | usana | | |

| Lanjutan Tabel 3.1 | | | | | N.T. |
|--|-----------------------------------|--|---|---------|------------|
| Variabel | Dimensi | Indikator | Ukuran | Skala | No Item |
| | | | Tingkat pemahaman dan kemampuan melakukan studi kelayakan bisnis | Ordinal | 4 |
| | Merumus- kan solusi masalah | Bisa mengambil jalan keluar saat menghadapi permasalahan ketika menjalankan usaha | Tingkat kemampuan memahami berbagai permasalahan dalam usaha yang sedang/akan digeluti | Ordinal | 5 |
| | | | Tingkat kemampuan mengambil jalan keluar saat menghadapi permasalahan ketika menjalankan usaha | Ordinal | 6 |
| (X2) Locus of control Keyakinan masing- masing individu tenaga kerja tentang kemampuannya untuk bisa mempengaruhi semua kejadian | Internal | Segala yang dicapai individu dalam hidup adalah hasil dari usaha yang telah dilakukan sendiri | Tingkat keyakinan bahwa segala yang dicapai individu dalam hidup adalah hasil dari usaha yang telah dilakukan sendiri | Ordinal | 7 |

| Variabel | Dimensi | Lanjutan Tabel Indikator | Ukuran | Skala | No |
|--------------------|-----------|--------------------------|------------------|---------|------|
| | Difficusi | | | | Item |
| yang berkaitan | | Menjadi | Tingkat | Ordinal | 8 |
| dengan dirinya dan | | wirausaha | keyakinan | | |
| pekerjaannya | | sangat | bahwa menjadi | | |
| (I Kade dan Ida: | | tergantung | wirausaha | | |
| 2016) | | kemampuan | sangat | | |
| | | diri sendiri | tergantung | | |
| | | | kemampuan | | |
| | | | diri sendiri | | |
| | | Keberhasilan | Tingkat | Ordinal | 9 |
| | | yang terjadi | keyakinan atas | | |
| | | adalah hasil | keberhasilan | | |
| | | dari kerja keras | yang terjadi | | |
| | | diri sendiri | adalah hasil | | |
| | | | dari kerja keras | | |
| | | | diri sendiri | | |
| | | Apa yang | Tingkat | Ordinal | 10 |
| | | diperoleh | keyakinan | | |
| | | bukan karena | bahwa apa | | |
| | | keberuntungan | yang diperoleh | | |
| | | | bukan karena | | |
| | | | keberuntungan | | |
| | | Mampu | Tingkat | Ordinal | 11 |
| | | menentukan | keyakinan akan | | |
| | | apa yang akan | kemampuan | | |
| | | terjadi dalam | menentukan | | |
| | | hidup diri | apa yang akan | | |
| | | sendiri | terjadi dalam | | |
| | | | hidup diri | | |
| | | | sendiri | | |
| | | Hidup | Tingkat | Ordinal | 12 |
| | | ditentukan oleh | keyakinan | | |
| | | tindakan diri | bahwa hidup | | |
| | | sendiri | ditentukan oleh | | |
| | | | tindakan diri | | |
| | | | sendiri | | |
| | | | | | |
| | | Kegagalan | Tingkat | Ordinal | 13 |
| | | yang dialami | keyakinan | | |
| | | akibat dari | bahwa | | |
| | | perbuatan diri | kegagalan yang | | |
| | | sendiri | dialami akibat | | |
| | | | dari perbuatan | | |
| | | | diri sendiri | | |

| Company | | | - 111 | | GI | No |
|--|-----------------|-----------|---------------|----------------|---------|------|
| Apa yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan siasia Apa yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Minat Berwirausaha Kemampuan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Remamulan Keyakinan Apa yang terjadi dalam hidup sebagian bahwa sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Kemauan Kemauan keras berwirausaha Kemauan keras berwirausaha Kemauan keras berwirausaha Kemauan keras berwirausaha tujuan dan kebutuhan hidup ya hidupnya Tingkat ketidakmujuran Tingkat keyakinan bahwa sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Tingkat keyakinan bahwa apa yang terjadi dalam hidup sebagian bahwa kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Keyakinan Mempunyai Tingkat Nordinal Keyakinan Dordinal ketutukan den untuk memenuhi kebutuhan kebutuhan hidupnya | Variabel | Dimensi | Indikator | Ukuran | Skala | Item |
| Retidakmujuran Retidakmujuran Membuat Demonstration Membuat | | Eksternal | ~ ~ | Kegagalan | Ordinal | 14 |
| Membuat perencanaan yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan siasia Yang terladu jauh ke depan adalah pekerjaan siasia Yang terjadi dalam hidup sebagian bahwa apa yang terjadi dalam hidup sebagian besar yang terjadi dalam hidup sebagian besar yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar Tingkat ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar d | | | | adalah akibat | | |
| Perencanaan yang terlalu jauh ke depan adalah perencanaan pekerjaan sia-sia Sia Perencanaan yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan sia-sia Sia Perencanaan yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan sia-sia Sia Perencanaan yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan sia-sia Perencanaan yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan sia-sia Perencanaan yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan sia-sia Perencanaan yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan sia-sia Perencanaan yang terlalu jauh keyakinan bahwa apa yang terjadi ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Perencanaan yang terlalu jauh keyakinan bahwa fiatentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Perencanaan yang terlalu jauh keyakinan bahwa fiatentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Perencanaan yang terjadi ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Perencanaan yang terlalu jauh ke depan adalah perencanan yang terlalu jauh ke depan adalah perencanaan yang terlau jauh ke depan adalah perencanaan yang terlau jauh ke depan adalah perencanaan yang terlau jauh ke depan adalah jauh ke depan adalah jauh jauh ke depan adalah jauh jauh ke depan adalah | | | | | | |
| yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan sia- sia Apa yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai semata- mata karena faktor nasib Ordinal Kebutuhan hidup | | | Membuat | • | Ordinal | 15 |
| Apa yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan siasia sia Sia Apa yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan siasia sia Apa yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Amata karena faktor nasib Amata karena faktor nasib Amata keras untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan hidup Amata keras untuk memenuhi Amata kebutuhan hidup Amata | | | - | _ | | |
| Apa yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan siasia yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan siasia yang terlalu jauh ke depan adalah pekerjaan siasia yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan orang lain yang memiliki kekuasaan Tingkat kekuasaan bahwa faktor nasib wesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib wesuksesan dicapai sematamata kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib wesuksesan dicapai sematamata wesuksesan dicapai sematam | | | | | | |
| Apa yang terjadi dalam pekerjaan siasia Yang terjadi dalah pekerjaan siasia Yang terjadi dalah pekerjaan siasia Yang terjadi dalah pekerjaan siasia Yang terjadi dalam pekerjaan siasia Yang terjadi dalam pekerjaan siasia Yang terjadi dalam pekerjadi dalam hidup sebagian pesar yang terjadi dalam hidup sebagian pesar yang terjadi dalam hidup sebagian pesar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Yang terjadi dalam hidup sebagian besar di | | | - | | | |
| Apa yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai semata- mata karena faktor nasib (Y) Minat Berwirausaha Kemampuan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan Bahwa keyakinan bahwa keyakinan bahwa keyakinan bahwa keyakinan bahwa kesuksesan dicapai semata- mata karena faktor nasib Tingkat kewauan keras berwirausaha kemauan keras berwirausaha kemauan keras berwirausaha kemauan keras berwirausaha kemauan keras berwirausaha kebutuhan hidup kebutuhan hidupnya Mempunyai Tingkat Kemauan keras berwirausaha kemauan keras berwirausaha kemauan keras berwirausaha tujuan dan kebutuhan hidupnya Tingkat Ordinal kemauan keras berwirausaha kemauan keras berwirausaha kemauan keras berwirausaha tujuan dan kebutuhan hidup kebutuhan hidupnya Tingkat Ordinal | | | | • | | |
| Apa yang terjadi dalam keyakinan bahwa apa yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Minat Berwirausaha Kemampuan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Reyakinan Mempunyai Apa yang tringkat keyakinan bahwa apa yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Tingkat keyakinan bahwa kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Tingkat kemauan keras kemauan keras berwirausaha untuk untuk memenuhi memenuhi memenuhi memenuhi kebutuhan hidupnya hidupnya Keyakinan Mempunyai Tingkat kemauan keras kemauan keras kemauan keras kemauan keras kemauan keras herwirausaha untuk untuk untuk memenuhi memenuhi kebutuhan hidupnya Tingkat kemauan keras kemauan keras kemauan keras kemauan keras herwirausaha untuk untuk untuk untuk memenuhi hidup kebutuhan hidupnya Tingkat kemauan keras kemauan keras kemauan keras herwirausaha untuk untuk untuk untuk untuk memenuhi memenuhi memenuhi memenuhi hidupnya Tingkat Ordinal | | | | | | |
| Apa yang Tingkat keyakinan bahwa apa yang terjadi dalam hidup sebagian besar yang terjadi dalam hidup sebagian besar yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan orang lain yang memiliki kesuasaan orang lain yang memiliki kekuasaan orang lain yang memiliki kesuasaan orang lain yang memiliki ketuasaan orang lain yang memiliki kesuasaan orang lain yang me | | | sia | - | | |
| Apa yang terjadi dalam hidup sebagian besar yang terjadi dalam hidup sebagian besar yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Minat Minat Berwirausaha Kemampuan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan Minat Kemauan keras untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan Keyakinan Mampunyai Tingkat keyakinan bahwa kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Tingkat kemauan keras kemauan keras berwirausaha berwirausaha untuk untuk untuk memenuhi kebutuhan hidupnya hidupnya Nempunyai Tingkat kemauan keras berwirausaha berwirausaha untuk untuk memenuhi kebutuhan hidupnya Nempunyai Tingkat Ordinal | | | | | | |
| Apa yang terjadi dalam hidup sebagian bahwa apa yang terjadi dalam hidup sebagian besar yang terjadi dalam hidup sebagian besar yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan orang lain yang memiliki kekuasaan Tingkat keyakinan bahwa faktor nasib Wesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Kemauan keras untuk mendorong diri semdiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan Memuliki Tingkat kemauan keras berwirausaha tujuan dan untuk untuk memenuhi memenuhi memenuhi memenuhi kebutuhan hidupnya hidupnya Tingkat keras untuk kemauan keras berwirausaha untuk untuk untuk untuk memenuhi kebutuhan hidupnya hidupnya Tingkat Ordinal kemauan keras berwirausaha tujuan dan untuk untuk untuk memenuhi kebutuhan hidupnya hidupnya Tingkat Ordinal ordinal kebutuhan kebutuhan hidupnya Tingkat Ordinal ordinal ordinal kebutuhan hidupnya Tingkat Ordinal ordinal kebutuhan hidupnya Tingkat Ordinal ordinal ordinal kebutuhan hidupnya Tingkat Ordinal or | | | | - | | |
| terjadi dalam hidup sebagian bahwa apa yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Minat Berwirausaha Kemampuan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan bidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata keyakinan bahwa kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Tingkat kemauan keras berwirausaha berwirausaha berwirausaha untuk memenuhi memenuhi memenuhi memenuhi memenuhi kebutuhan hidup kebutuhan hidupnya hidupnya Keyakinan bahwa apa yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Tingkat Nordinal Kemauan keras berwirausaha berwirausaha berwirausaha untuk memenuhi kebutuhan hidup kebutuhan hidupnya hidupnya Tingkat Ordinal | | | | | 0 " 1 | 4.5 |
| hidup sebagian besar yang terjadi dalam hidup sebagian besar yang terjadi dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Kemauan keras mata karena faktor nasib Winat Berwirausaha Kemampuan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan besar ditentukan oleh dalam hidup sebagian besar ditentukan oleh ditentukan ditentukan oleh ditentukan ditentukan oleh ditentukan oleh ditentukan oleh ditentukan oleh ditentukan ditentukan oleh ditentukan ditentukan oleh ditentukan deh ditentukan | | | | • | Ordinal | 16 |
| besar ditentukan oleh orang lain yang sebagian besar memiliki kekuasaan orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Kemauan keras untuk Berwirausaha Kemampuan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Kesuksesan dicapai sematamata kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Ordinal kemauan keras berwirausaha untuk untuk untuk memenuhi kebutuhan kebutuhan kebutuhan hidupnya hidupnya Memiliki Tingkat kemauan keras berwirausaha untuk untuk untuk memenuhi memenuhi kebutuhan kebutuhan hidupnya Nempunyai Tingkat Ordinal | | | · · | _ | | |
| ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Kemauan keras untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan dicapai sematamata keras untuk memenuhi Keyakinan dan untuk memenuhi Kebutuhan hidupnya hidupnya ditentukan oleh dialam hidup sebagian besar ditentukan oleh orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Ordinal kemauan keras berwirausaha berwirausaha untuk untuk memenuhi kebutuhan kebutuhan hidupnya hidupnya Minat keras untuk memenuhi kebutuhan hidupnya Keyakinan Mempunyai Tingkat Ordinal | | | | _ | | |
| orang lain yang memiliki kekuasaan orang lain yang memiliki kekuasaan orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Kemauan keras untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan bahwa kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Tingkat kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Tingkat kemauan keras berwirausaha berwirausaha berwirausaha untuk untuk memenuhi memenuhi kebutuhan hidupnya hidupnya Keyakinan Mempunyai Tingkat Ordinal | | | | | | |
| memiliki kekuasaan orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata keyakinan bahwa kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Kemauan Memiliki Tingkat Ordinal keras untuk kemauan keras berwirausaha keras untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan bidupnya hidupnya Minat Keyakinan Mempunyai Tingkat Ordinal kebutuhan hidupnya hidupnya Memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Ordinal kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Memiliki kekuasaan Nesuksesan dicapai sematamata kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Memenuhiki kesuksesan dicapai sematamata keras berwirausaha berwirausaha berwirausaha Mempunyai Tingkat Ordinal | | | | • | | |
| kekuasaan orang lain yang memiliki kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata keyakinan bahwa kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Kemauan keras berwirausaha Keras untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan kekuasaan Kesuksesan dicapai sematamata kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Tingkat Ordinal Kemauan keras berwirausaha berwirausaha berwirausaha untuk untuk untuk untuk memenuhi kebutuhan hidupnya hidupnya Keyakinan Mempunyai Tingkat Ordinal | | | | • | | |
| Kesuksesan dicapai sematamata kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Minat Berwirausaha Kemampuan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk Memenuhi Keyakinan Memiliki kekuasaan Tingkat keyakinan bahwa kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Tingkat kemauan keras kemauan keras berwirausaha berwirausaha untuk untuk untuk memenuhi kebutuhan hidupnya Memiliki kekuasaan Tingkat Ordinal Vordinal kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib Tingkat berwirausaha berwirausaha untuk untuk untuk memenuhi kebutuhan hidupnya Tingkat Ordinal Tingkat Ordinal Tingkat Ordinal Tingkat Ordinal | | | | | | |
| Kesuksesan dicapai semata-mata karena faktor nasib kesuksesan dicapai semata-mata karena faktor nasib (Y) Kemauan Memiliki Tingkat kemauan keras kemauan keras berwirausaha Kemampuan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan Keyakinan Ordinal kesuksesan dicapai semata-mata karena faktor nasib Tingkat Ordinal kemauan keras berwirausaha berwirausaha untuk untuk memenuhi memenuhi kebutuhan hidupnya hidupnya Keyakinan Mempunyai Tingkat Ordinal | | | KCKuasaan | | | |
| Kesuksesan dicapai sematamata keyakinan bahwa kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Kemauan keras untuk keras untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan Minat kebutuhan hidup kebutuhan hidupnya keyakinan bahwa keyakinan bahwa kesuksesan dicapai sematamata kesukseran faktor nasib Tingkat Ordinal Nordinal keyakinan bahwa kesuksesan dicapai sematamata kesukseran faktor nasib Tingkat Ordinal berwirausaha berwirausaha untuk untuk untuk untuk kebutuhan kebutuhan kebutuhan hidupnya hidupnya Keyakinan Mempunyai Tingkat Ordinal | | | | | | |
| dicapai semata- mata karena faktor nasib (Y) Kemauan Minat Berwirausaha Kemampuan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan bahwa kesuksesan dicapai semata- mata karena faktor nasib Tingkat Kemauan keras kemauan keras berwirausaha berwirausaha berwirausaha untuk untuk untuk memenuhi kebutuhan hidup kebutuhan hidupnya Tingkat Ordinal | | | Kesuksesan | | Ordinal | 17 |
| mata karena faktor nasib kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Kemauan Memiliki Tingkat Ordinal keras untuk kemauan keras berwirausaha mencapai berwirausaha berwirausaha tujuan dan untuk mendorong diri kebutuhan kebutuhan sesuatu untuk memenuhi Keyakinan Mempunyai Tingkat Ordinal | | | | _ | Ordinar | 17 |
| faktor nasib kesuksesan dicapai sematamata karena faktor nasib (Y) Kemauan Memiliki Tingkat Ordinal Minat keras untuk kemauan keras kemauan keras Berwirausaha mencapai berwirausaha berwirausaha Kemampuan untuk tujuan dan untuk untuk mendorong diri kebutuhan hidup kebutuhan kebutuhan sesuatu untuk memenuhi Keyakinan Mempunyai Tingkat Ordinal | | | - | _ | | |
| (Y) Kemauan Memiliki Tingkat Ordinal Kemaupan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan Mempunyai Tingkat Nicapai semata-mata karena faktor nasib (Y) Kemauan Memiliki Tingkat kemauan keras kemauan keras berwirausaha untuk untuk untuk untuk memenuhi kebutuhan hidup kebutuhan hidupnya hidupnya Tingkat Ordinal | | | | | | |
| (Y) Kemauan Memiliki Tingkat Ordinal Keras untuk kemauan keras berwirausaha Memiliki untuk untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi Keyakinan Mempunyai Tingkat Ordinal | | | 141101 114510 | | | |
| (Y)Kemauan Minat Berwirausaha Kemampuan untuk mendorong diri sesuatu untukMemiliki keras untuk mencapai kemauan keras berwirausaha untuk memenuhiTingkat kemauan keras berwirausaha untuk memenuhi kebutuhan hidupKemampuan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuktujuan dan kebutuhan hidupuntuk memenuhi kebutuhan hidupnyamemenuhi kebutuhan hidupnyaKeyakinanMempunyaiTingkatOrdinal | | | | - | | |
| Minat keras untuk mencapai berwirausaha tujuan dan kebutuhan sesuatu untuk memenuhi keyakinan Mempunyai Tingkat kemauan keras berwirausaha berwirausaha untuk memenuhi memenuhi kebutuhan hidupnya Tingkat Ordinal | | | | | | |
| Minat keras untuk mencapai berwirausaha tujuan dan kebutuhan sesuatu untuk memenuhi keyakinan Mempunyai Tingkat kemauan keras berwirausaha berwirausaha untuk memenuhi memenuhi kebutuhan hidupnya Tingkat Ordinal | (Y) | Kemauan | Memiliki | Tingkat | Ordinal | 18 |
| BerwirausahamencapaiberwirausahaberwirausahaKemampuan untuk mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuktujuan dan kebutuhan hidupuntuk memenuhimemenuhi kebutuhan hidupnyasesuatu untuk memenuhiKeyakinanMempunyaiTingkatOrdinal | ` ' | | | 0 | | |
| Kemampuan untuk mendorong diri kebutuhan kebutuhan hidup kebutuhan hidupnya memenuhi keyakinan Mempunyai Tingkat Ordinal | | mencapai | | berwirausaha | | |
| mendorong diri sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi kebutuhan hidup kebutuhan hidupnya hidupnya Keyakinan Mempunyai Tingkat Ordinal | Kemampuan untuk | _ | untuk | untuk | | |
| sendiri dan berbuat sesuatu untuk memenuhi kebutuhan hidupnya kebutuhan hidupnya hidupnya Tingkat Ordinal | - | " | memenuhi | memenuhi | | |
| memenuhi Keyakinan Mempunyai Tingkat Ordinal | | hidup | kebutuhan | kebutuhan | | |
| | sesuatu untuk | | hidupnya | hidupnya | | |
| kebutuhan hidup kuat atas keyakinan diri keyakinan diri | memenuhi | Keyakinan | Mempunyai | Tingkat | Ordinal | 19 |
| | kebutuhan hidup | kuat atas | | keyakinan diri | | |
| serta pemecahan kekuatan mampu untuk mampu | serta pemecahan | kekuatan | mampu untuk | mampu | | |
| sendiri berwirausaha berwirausaha | | sendiri | berwirausaha | berwirausaha | | |
| | | | | | | |

| | _L | anjutan Tabel | 3.1 | | N.T. |
|--|---|--|---|---------|------------|
| Variabel | Dimensi | Indikator | Ukuran | Skala | No Item |
| permasalahan hidup, memajukan usaha atau menciptakan usaha baru dengan perasaan senang karena membawa manfaat bagi dirinya untuk berusaha memenuhi | Sikap jujur dan tanggung jawab Ketahanan fisik, mental, ketekunan, keuletan, bekerja dan | Memiliki sikap jujur dan tanggung jawab dalam berwirausaha Memiliki ketahanan fisik, mental, ketekunan, keuletan bekerja dan | Tingkat kejujuran dan tanggung jawab dalam berwirausaha Tingkat ketahanan fisik dan mental untuk memulai usaha baru | Ordinal | 20 |
| kebutuhan hidupnya tanpa merasa takut akan risiko yang akan dihadapi, senantiasa belajar dari kegagalan yang dialami, serta mengembangkan usaha yang diciptakannya | berusaha | berusaha dalam memulai usaha baru | Tingkat kesiapan berusaha dan bekerja keras dalam memulai usaha baru | Ordinal | 22 |
| (Josia dan Hani: 2017) | Pemikiran yang kreatif dan konstruktif | Pemikiran yang kreatif dan konstruktif untuk menemukan produk baru | Tingkat kemampuan berfikir kreatif untuk menemukan produk baru | Ordinal | 23 |
| | | | Tingkat kemampuan berfikir membangun untuk menemukan produk baru | Ordinal | 24 |

| Variabel | Dimensi | Indikator | Ukuran | Skala | No Item |
|----------|-------------|-----------------|--------------|---------|------------|
| | Berorienta- | Berorientasi ke | Tingkat | Ordinal | 25 |
| | si ke masa | masa depan, | kesiapan | | |
| | depan, dan | dan berani | merencanakan | | |
| | berani | mengambil | masa depan | | |
| | mengambil | risiko | dalam | | |
| | risiko | | berwirausaha | | |
| | | | Tingkat | Ordinal | 26 |
| | | | keberanian | | |
| | | | mengambil | | |
| | | | risiko dalam | | |
| | | | berwirausaha | | |

3.3 Populasi dan Sampel

Kegiatan Penelitian membutuhkan metode yang tepat dan juga harus memiliki objek yang jelas untuk dapat mengetahui pokok permasalahannya sehingga bisa ditemukan pemecahan sebuah masalah-masalah yang terjadi untuk diteliti. Dalam sub bab ini, peneliti akan menjelaskan mengenai pengertian populasi dan ukuran sampel yang akan digunakan untuk penelitian ini. Maka dari itu, pada penelitian ini peneliti harus mengetahui populasi, sampel serta teknik sampling yang akan digunakan.

3.3.1 Populasi

Populasi adalah wilayah generalisasi yang terdiri atas obyek atau yang mempunyai kualitas dan karakteristik tertentu yang ditetapkan oleh peneliti untuk dipelajari dan kemudian ditarik kesimpulannya. Jadi populasi bukan hanya orang, tetapi juga objek benda-benda alam lain. Populasi juga bukan sekedar jumlah yang ada pada obyek/subyek yang dipelajari, tetapi meliputi seluruh karakteristik/sifat yang dimiliki oleh subyek/obyek itu (Sugiyono: 2017). Populasi dari penelitian ini

adalah seluruh mahasiswa aktif angkatan/tahun 2017 dan 2018 di Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pasundan, yang meliputi prodi Manajemen, Akuntansi, dan Ekonomi Pembangunan, karena angkatan 2017 dan 2018 merupakan angkatan yang sudah mengikuti mata kuliah Kewirausahaan. Jumlah mahasiswa aktif Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pasundan angkatan 2017 dan 2018 dapat dilihat pada Tabel 3.2 dibawah ini:

Tabel 3.2 Jumlah Mahasiswa Angkatan 2017 dan 2018 Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pasundan 2020/2021

| | rakultas Ekonomi dan bisms (FEB) emversitas i asundan 2020/2021 | | | | | |
|-------------------------------------|---|----------|---------------------------|--|--|--|
| No. | Program Studi | Angkatan | Jumlah Mahasiswa Aktif | | | |
| 1. | Manajaman | 2017 | 297 | | | |
| 1. | Manajemen | 2018 | 352 | | | |
| | Total Mahasiswa M | 649 | | | | |
| 2. | Akuntansi | 2017 | 186 | | | |
| ۷. | Akulitalisi | 2018 | 213 | | | |
| Total Mahasiswa Akuntansi | | | 399 | | | |
| 3. | Ekonomi Pembangunan | 2017 | 49 | | | |
| 3. | Ekonomi rembangunan | 2018 | 50 | | | |
| Total Mahasiswa Ekonomi Pembangunan | | | 99 | | | |
| | Total Mahasiswa FEB Unpas 1.147 | | | | | |

Sumber: SBAP Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Unpas

Tabel 3.2 tersebut menunjukan populasi dari penelitian ini adalah seluruh mahasiswa aktif Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pasundan angkatan 2016 dan 2017 yang berjumlah 1.147 mahasiswa.

3.3.2 Sampel

Sampel adalah bagian dari jumlah dan karakteristik yang dimiliki oleh populasi tersebut. Bila populasi besar, dan peneliti tidak mungkin memperlajari semua yang ada dipopulasi, misalnya karena keterbatasan dana, tenaga dan waktu,

maka peneliti dapat menggunakan sampel yang diambil dari populasi itu. Apa yang dipelajari dari sampel, kesimpulannya akan dapat diberlakukan untuk populasi.

Perhitungan sampel pada penelitian ini dengan menggunakan Tabel Krecjie dan Morgan seperti pada Tabel 3.3, yaitu:

Tabel 3.3 Jumlah Sampel Berdasarkan Jumlah Populasi

| D 1 · | | mpel Berdasa | | _ | G 1 |
|----------|--------|--------------|--------|----------|--------|
| Populasi | Sampel | Populasi | Sampel | Populasi | Sampel |
| (N) | (n) | (N) | (n) | (N) | (n) |
| 10 | 10 | 220 | 140 | 1200 | 291 |
| 15 | 14 | 230 | 144 | 1300 | 297 |
| 20 | 19 | 240 | 148 | 1400 | 302 |
| 25 | 24 | 250 | 152 | 1500 | 306 |
| 30 | 28 | 260 | 155 | 1600 | 310 |
| 35 | 32 | 270 | 159 | 1700 | 313 |
| 40 | 36 | 280 | 162 | 1800 | 317 |
| 45 | 40 | 290 | 165 | 1900 | 320 |
| 50 | 44 | 300 | 169 | 2000 | 322 |
| 55 | 48 | 320 | 175 | 2200 | 327 |
| 60 | 52 | 340 | 181 | 2400 | 331 |
| 65 | 56 | 360 | 186 | 2600 | 335 |
| 70 | 59 | 380 | 191 | 2800 | 338 |
| 75 | 63 | 400 | 196 | 3000 | 341 |
| 80 | 66 | 420 | 201 | 3500 | 346 |
| 85 | 70 | 440 | 205 | 4000 | 351 |
| 90 | 73 | 460 | 210 | 4500 | 354 |
| 95 | 76 | 480 | 214 | 5000 | 357 |
| 100 | 80 | 500 | 217 | 6000 | 361 |
| 110 | 86 | 550 | 226 | 7000 | 364 |
| 120 | 92 | 600 | 234 | 8000 | 367 |
| 130 | 97 | 650 | 242 | 9000 | 368 |
| 140 | 103 | 700 | 248 | 10000 | 370 |
| 150 | 108 | 750 | 254 | 15000 | 375 |
| 160 | 113 | 800 | 260 | 20000 | 377 |
| 170 | 118 | 850 | 265 | 30000 | 379 |
| 180 | 123 | 900 | 269 | 40000 | 380 |
| 190 | 127 | 950 | 274 | 50000 | 381 |
| 200 | 132 | 1000 | 278 | 75000 | 382 |
| 210 | 136 | 1100 | 285 | 1000000 | 384 |

Krejcie dan Morgan (1970) dalam Uma Sekaran (1992)

Berdasarkan populasi dari penelitian ini, yaitu seluruh mahasiswa aktif Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pasundan angkatan 2016 dan 2017 yang berjumlah 1.147 mahasiswa, maka jumlah sampel pada peneltian ini adalah 291 mahasiswa.

3.3.3 Teknik Sampling

Teknik sampling adalah teknik pengambilan sampel untuk menentukan sampel yang digunakan dalam penelitian. Pengambilan sampel peneliti menggunakan teknik non probability sampling. Teknik non probability sampling adalah teknik yang tidak memberi peluang/kesempatan sama bagi setiap unsur atau anggota populasi untuk dipilih menjadi sampel (Sugiyono, 2017:65). Teknik non probability sampling yang digunakan dalam penelitian ini yaitu sampling insidental. Menurut Sugiyono (2017:67) sampling insidental adalah teknik penentuan sampel berdasarkan kebetulan, yaitu siapa saja yang secara kebetulan/insidental bertemu dengaan peneliti dapat digunakan sebagai sampel, bila dipandang orang yang kebetulan ditemui itu cocok sebagai sumber data. Penentuan jumlah sampel yang diambil untuk memilih mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pasundan, dapat dijelaskan dengan menggunakan rumus berikut:

$$ni = \frac{Ni}{N.n}$$

Keterangan:

ni = Jumlah sampel setiap jurusan

n = Jumlah sampel keseluruhan

Ni = Jumlah populasi jurusan

N = Jumlah populasi keseluruhan

Dengan demikian, perhitungan ukuran sampel berdasarkan program studi yang ada pada Universitas Pasundan yaitu sebagai berikut :

1. Manajemen = $649 / 1.147 \times 291 = 164,65 \approx 165$

2. Akuntansi = $399 / 1.147 \times 291 = 101,22 \approx 101$

3. Ekonomi Pembangunan = $99 / 1.147 \times 291 = 25,11 \approx 25$

Tabel 3.4 Sampel pada Setiap Program Studi

| No. | Program | Jumlah | Jumlah |
|-----|---------------------|----------|--------|
| | Studi | Populasi | Sampel |
| 1. | Manajemen | 649 | 165 |
| 2. | Akuntansi | 399 | 101 |
| 3. | Ekonomi Pembangunan | 99 | 25 |
| | Total | 1.147 | 291 |

Sumber: Hasil olah data oleh peneliti

Berdasarkan tabel 3.4 maka jumlah sampel pada Prodi Manajemen sebanyak 165 mahasiswa, Akuntansi sebanyak 101, dan Ekonomi Pembangunan sebanyak 25, sehingga sampel sebanyak 291 mahasiswa.

3.4 Teknik Pengumpulan Data

Metode pengumpulan data ialah teknik atau cara-cara yang dapat digunakan oleh peneliti untuk mengumpulkan data, pengumpulan data dapat menggunakan sumber primer dan sekunder. Dilihat dari segi cara atau teknik pengumpulan data, maka teknik pengumpulan data yang akan dipergunakan dalam penelitian ini diantaranya:

1. Data primer

Pengumpulan data primer dilakukan dengan melakukan survei langsung ke Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pasundan sebagai objek penelitian. Tujuan penelitian lapangan ini adalah untuk memperoleh data akurat. Adapun data yang diperoleh dengan cara penelitian meliputi:

1. Wawancara

Wawancara dilakukan untuk mendapatkan data dari pengamatan langsung ke lapangan dengan mengadakan tanya jawab kepada mahasiswa. Dalam penelitian ini yang menjadi objek penelitian adalah mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pasundan.

2. Observasi

Peneliti melakukan pengamatan secara langsung dan mempelajari hal-hal yang berhubungan dengan masalah yang akan diteliti pada organisasi guna mengetahui permasalahan yang sebenarnya.

3. Kuisioner

Kuesioner merupakan teknik pengumpulan data yang dilakukan cara memberi seperangkat pertanyaan atau pertanyaan tertulis kepada responden untuk dijawab agar dapat memperoleh data-data yang yang obyektif.

2. Data Sekunder

Data ini merupakan pendukung yang berhubungan dengan penelitian yang diperoleh dari :

1. Studi kepustakaan (*Library Research*)

Data-data ini diperoleh dengan mengumpulkan informasi melalui bukubuku, karya ilmiah disertai yang berkaitan dengan masalah penelitian.

2. Jurnal

Data-data yang bersumber dari jurnal merupakan data pendukung yang berasal dari penelitian terdahulu dan berhubungan dengan variabel yang sedang diteliti.

3. Internet

Data-data tersebut diperoleh dengan cara mencari informasi-informasi yang berhubungan dengan permasalahan penelitian baik seperti jurnal dan karya ilmiah.

3.5 Uji Instrumen Penelitian

Uji instrumen diperlukan dua macam pengujian yaitu uji validasi dan reliabilitas. Yang dimaksud dari uji validasi yaitu suatu data yang dapat dipercaya kebenarannya sesuai dengan kenyataan, sedangkan penggunaan uji reliabilitas yaitu untuk mengukur konsisten obyek dan data, bila digunakan beberapa kali untuk mengukur obyek yang sama akan menghasilkan data yang sama.

3.5.1 Uji Validitas

Uji Validitas digunakan untuk menunjukan tingkat keandalan atau ketepatan suatu alat ukur. Validitas menunjukan derajat ketepatan antara data yang sesungguhnya terjadi pada objek dengan data yang dikumpulkan oleh peneliti. Valid berarti instrumen tersebut dapat digunakan untuk mengukur apa yang seharusnya diukur. Dalam penelitian ini alat ukur yang digunakan adalah kuesioner.

Untuk mencari validitas, harus mengkorelasikan skor dari setiap pertanyaan dengan skor total seluruh pertanyaan. Jika memiliki koefisien korelasi lebih besar dari 0.3 maka dinyatakan valid tetapi jika kocfisiennya korelasinya dibawah 0,3 maka dinyatakan tidak valid. Dalam mencari nilai korelasi, maka penulis menggunakan rumus *Pearson Product Moment*, dengan rumus sebagai berikut:

$$r = \frac{n(\sum x_i y_i) - (\sum x_i)(\sum y_i)}{\sqrt{\{n \sum x_i^2 - (\sum x_i)^2\}\{(n \sum y_i^2 - (\sum y_i)^2)\}}}$$

Keterangan:

r = Koefisien korelasi product moment

n = Jumlah responden (sampel)

 x_i = Variabel Independen (variabel bebas)

 y_i = Variabel Dependen (variabel terikat)

 $\sum x_i y_i$ = Jumlah perkalian variabel bebas dan terikat

Angka yang diperoleh harus dibandingkan dengan standar nilai korelasi validitas, menurut Sugiyono (2017:125) nilai standar dari validitas adalah sebesar 0,3. Jika angka korelasi yang diperoleh lebih besar daripada nilai standar maka pertanyaan tersebut valid (Signifikan).

3.5.2 Uji Reliabilitas

Menurut Sugiyono (2017:130) menyatakan bahwa uji reliabilitas adalah sejauh mana hasil pengukuran dengan menggunakan objek yang sama, akan menghasilkan data yang sama. Uji reliabilitas dilakukan secara bersama-sama terhadap seluruh pernyataan. Untuk uji reliabilitas digunakan metode split half,

reliabel terjadi apabila terdapat kesamaan data dalam waktu yang berbeda. Instrument yang reliabel adalah instrumen yang bila digunakan beberapa kali untuk mengukur objek yang sama akan menghasilkan data yang sama. Metode hasilnya bisa dilihat dari nilai Correlation Between Forms. Hasil penelitian yang digunakan adalah Split Half, dimana instrument dibagi menjadi dua kelompok.

$$r_{AB} = \frac{(n \sum AB - (A \sum B))}{\sqrt{[n(\sum A^2) - (\sum A)^2][n(\sum B^2) - (\sum B^2]}}$$

Keterangan:

 r_{AB} = Korelasi *Pearson Product Moment*

 $\sum A$ = Jumlah total skor belahan ganjil

 $\sum B$ = Jumlah total skor belahan genap

 $\sum A^2$ = Jumlah kuadrat skor belahan ganjil

 $\sum B^2$ = Jumlah kuadrat skor belahan genap

 $\sum AB$ = Jumlah perkalian skor jawaban belahan ganjil dan genap

Setelah diketahui nilai korelasinya, kemudian koefisien korelasinya dimasukan kedalam rumus *Spearman Brown*:

$$r_i = \frac{2r_b}{1+r_b}$$

Keterangan:

r = Koefisien korelasi

 r_b = Korelasi product moment antara belahan pertama dan kedua

83

Setelah di dapat nilai reliabilitas (r hitung) maka nilai tersebut dibandingkan

dengan r tabel yang sesuai dengan jumlah responden dan taraf nyata dengan

ketentuan sebagai berikut:

Bils r hitung \geq r tabel : Instrument tersebut dikatakan reliabel

Bila r hitung \leq r tabel : Instrument tersebut dikatakan tidak reliable

3.6 Metode Analisis Data dan Uji Hipotesis

Analisis data berdasarkan uraian dalam halaman sebelumnya yang kemudian

diolah karena analisis pengolahan data berfungsi untuk menyimpulkan hasil dari

penelitian. Metode analisis data yang digunakan untuk mengetahui hubungan

seluruh variabel secara simultan menggunakan uji F dan untuk mengetahui

hubungan variabel-variabel secara parsial. Dalam penelitian ini, secara

keseluruhannya menggunakan skala ordinal. Skala peneliti diukur dengan

menggunakan model Likert.

Skala Likert untuk mengukur sikap, pendapat, dan presepsi seseorang atau

sekelompok orang tentang fenomena sosial. Jawaban dari setiap item instrument

yang menggunakan skala Likert mempunyai gradasi dari sangat positif sampai

sangat negatif (Sugiyono, 2017: 93). Dengan skala likert, maka variabel yang akan

diukur dijabarkan menjadi indikator variabel. Adapun indikator tersebut dijadikan

sebagai titik tolak ukur untuk menyusun item-item instrumen yang dapat berupa

pernyataan atau pertanyaan. Responden dapat memberi jawaban, pada rentang

jawaban sangat positif sampai sangat negatif, seperti yang diuraikan di Tabel 3.5

pada halaman berikutnya.

Tabel 3.5 Alternatif Jawaban Dengan Skala Likert

| Alternatif Jawaban | Bobot Nilai |
|---------------------------|-------------|
| Sangat Setuju (SS) | 5 |
| Setuju (S) | 4 |
| Kurang Setuju (KS) | 3 |
| Tidak Setuju (TS) | 2 |
| Sangat Tidak Setuju (STS) | 1 |

Sumber: Sugiyono (2017:94)

Nilai-nilai alternatif jawaban kemudian diprosses dan diolah untuk digunakan sebagai alat ukur variabel yang diteliti dengan menggunakan perhitungan statistik. Setelah itu kemudian dicari nilai rata-rata dari setiap jawaban responden dengan membuat rentang interval dengan klasifikasi skor terendah adalah 1 dan skor tertinggi 5, dengan banyaknya kelas adalah 5.

3.6.1 Analisis Deskriptif

Analisis deskriptif digunakan untuk mendeskripsikan dan menggambarkan tentang ciri-ciri dari variabel penelitian. Dalam penelitian ini, peneliti menggunakan analisis deskriptif atas variabel independen dan variabel dependen yang selanjutnya dilakukan pengklasifikasian terhadap jumlah total responden. Dari jumlah skor jawaban responden yang diperoleh kemudian disusun kriteria penilaian untuk setiap item pernyataan. Untuk mendeskripsikan data dari setiap variabel penelitian dilakukan dengan menyusun tabel distribusi frekuensi untuk mengetahui apakah tingkat perolehan nilai (skor) variabel penelitian masuk kedalam kategori: sangat tidak setuju, tidak setuju, kurang setuju, setuju dan sangat setuju.

Hasil penghimpunan data mengenai tanggapan responden tersebut kemudian dicari kedudukan kriterianya dari skor yang didapat berdasarkan hasil exapitulasi skor. Untuk mengetahui kriteria dari kedudukan seluruh dimensi pada seluruh variabel penelitian dibutuhkan skala kriterium melalui tahapan sebagai berikut:

1. Mencari Skor Maksimal atau Skor Ideal dan Skor Minimal

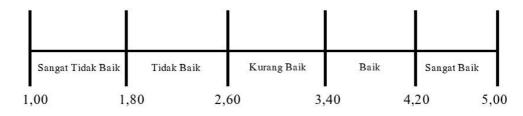
Skor Ideal = Skor Tertinggi x Jumlah Butir Item x Jumlah Responden Skor

Minimal = Skor Terendah x Jumlah Butir Item x Jumlah Responden

2. Mencari Interval dan Panjang Interval Kelas

Interval = Skor Ideal – Skor Minimal

Panjang Interval = Interval : Banyak kelas interval



Gambar 3.1 Garis Kontinum

Peneliti akan menyesuaikan dengan pernyataan-pernyataan dari setiap indikator yang digunakan. Jadi, kriteria sangat rendah hingga sangat tinggi tidakakan selalu digunakan pada seluruh garis kontinum yang nantinya akan dibuat setelah rekapitulasi tanggapan responden selesai memperoleh angka.

3.6.2 Analisis Verifikatif

Penelitian ini digunakan dalam penelitian untuk menguji hipotesis dengan menggunakan perhitungan statistik. Ada beberapa metode statistik yang akan digunakan seperti Uji MSI, analisis regresi linier berganda, analisis korelasi, dan analisis koefisien determinasi.

3.6.2.1 Method of Succesive Interval (Uji MSI)

Data yang didapat dari kuesioner merupakan ordinal, sedangkan untuk menganalisis data diperlukan data interval, maka untuk memecahkan persoalan ini perlu ditingkatkan menjadi skala interval melalui "*Method of Succesive Interval*". Menurut Umi Narimawati, dkk (2013:47) langkah untuk transformasi data:

- 1. Ambil data ordinal hasil kuesioner.
- Untuk setiap pernyataan, hitung proporsi jawaban untuk setiap kategori jawaban dan hitung proporsi kumlatifnya.
- Menghitung nilai z (tabel distribusi normal) untuk setiap proporsi kumulatif.
 Untuk data > 30 dianggap mendekati luas daerah bawah kurva normal.
- 4. Menghitung nilai densitas untuk setiap proporsi kumulatif dengan memasukkan nilai z pada rumus distribusi normal.
- 5. Menghitung nilai skala menggunakan rumus Method of Succesive Interval:

$$SV = \frac{Density \ at \ lower \ limit - Density \ at \ upper \ limit}{Area \ under \ upper \ limit - Area \ under \ lower \ limit}$$

Dimana:

SV (Scala Value) = Nilai Skala

Density at lower limit = Densitas batas bawah

Density at upper limit = Densitas batas atas

Area under upper limit = Daerah dibawah batas atas

Area under lower limit = Daerah dibawah batas bawah

6. Menggunakan nilaitransformasi (Nilai untuk skala interval) dengan menggunakan rumus :

3.6.2.2 Analisis Regresi Linier Berganda

Analisis regresi linier berganda digunakan untuk mengetahui bagaimana besarnya pengaruh secara simultan (bersama-sama) dua variabel bebas (variabel independen X) atau lebih yang terdiri dari X₁ (Pengetahuan Kewirausahaan), X₂ (*Locus of Control*), dengan variabel terikat Y (Minat Berwirausaha). Berikut ini persamaan dari regresi linier berganda.

$$Y = a + b_1 X_1 + b_2 X_2 + e$$

Dimana:

Y = Minat Berwirausaha (variabel dependen)

a = Konstanta

b = Koefisien peningkatan Y jika ada peningkatan satu satuan Xi

 X_1 = Pengetahuan Kewirausahaan

 $X_2 = Locus \ of \ Control$

 X_3 = Kompetensi

E = Standar error / variabel pengganggu

Setelah diperoleh nilai koefisien regresi berganda, selanjutnya adalah menghitung korelasi berganda yang terdiri dari Pengetahuan Kewirausahaan (X_1) dan *Locus of Control* (X_2) , lalu menghitung koefisien determinasi (R2) kemudian menguji signifikansi koefisien korelasi ganda.

Setelah harga F hitung diketahui, selanjutnya adalah membandingkan F hitung dengan F tabel atau melihat signifikansi pada output SPSS. Jika F hitung >

F tabel, maka koefisien korelasi ganda yang diuji signifikan, yaitu dapat diberlakukan ke populasi dengan taraf kesalahan (α) = 10%.

3.6.2.3 Analisis Korelasi

Analisis ini digunakan untuk mengetahui korelasi antara variabel independen (X) secara keseluruhan dengan variabel dependen (Y)

$$r = \frac{\sum xy}{\sqrt{\sum x^2 \sum y^2}}$$

Dimana:

r = Koefisien Korelasi

 $\sum xy$ = Jumlah skor total item

 $\sum x^2$ = Jumlah kuadrat skor total variabel independen

 $\sum y^2$ = Jumlah kuadrat skor total variabel dependen

Besarnya harga koefisien korelasi akan berada dalam interval -1 dan +1 < r < y yaitu dengan ketentuan untuk r adalah sebagai berikut:

- 1. Jika r = 1 atau mendekati, dikatakan bahwa dua variabel tersebut mempunyai hubungan yang kuat dan positif.
- 2. Jika r -1 atau mendekati, dikatakan bahwa dua variabel tersebut mempunyai hubungan yang kuat dan negatif.
- 3. Jika r=0 atau mendekati, dikatakan bahwa dua variabel tersebut tidak berkorelasi atau berhubungan.

Maka untuk dapat memberikan interpretasi terhadap kuatnya hubungan atau korelasi, dapat digunakan pedoman yang dikemukakan oleh Sugiyono (2017) dalam Tabel 3.6 di halaman selanjutnya.

Tabel 3.6 Taksiran Besarnya Koefisien Korelasi

| Interval Koefisien | Tingkat Hubungan |
|--------------------|------------------|
| 0,00 - 0,199 | Sangat Rendah |
| 0,20 - 0,399 | Rendah |
| 0,40 - 0,599 | Sedang |
| 0,60 - 0,799 | Kuat |
| 0,80 - 1,000 | Sangat Kuat |

Sumber: Sugiyono (2017:242)

3.6.2.4 Analisis Koefisien Determinasi

Berdasarkan perhitungan koefisien korelasi, maka dapat dihitung koefisien determinasi yang digunakan untuk menjelaskan seberapa besar pengaruh variabel independen (X) terhadap variabel dependen (Y) yang merupakan hasil pangkat dua dari koefisien korelasi. Koefisien determinasi adalah suatu ukuran kesesuaian garis regresi terhadap data digunakan untuk melihat besarnya pengaruh Pengetahuan Kewirausahaan (X₁) dan *Locus of Control* (X₂), terhadap Minat Berwirausaha (Y) dan dinyatakan dalam bentuk persentase (%). Menurut Sugiyono (2017:292), rumus untuk menghitung koefisien determinasi secara simultan yaitu:

$$Kd = r^2 \times 100\%$$

Kd = Koefisien determinasi

 r^2 = Koefisien korelasi

Nilai koefisien determinasi (Kd) yakni antara 0 sampai 1 ($0 \le Kd \le 1$).

- a) Jika nilai Kd = 0 berarti tidak ada pengaruh variabel independen (X) terhadap variabel dependen (Y).
- b) Jika nilai Kd = 1 berartí variasi (naik atau turunnya) variabel dependen (Y) adalah 100% dipengaruhi oleh variabel independen (X).

c) Jika nilai Kd berada di antara 0 dan 1 ($0 \le Kd \le 1$) maka besarnya pengaruh variabel independen terhadap variasi (naik atau turunnya) variabel dependen adalah sesuai dengan nilai Kd itu sendiri, dan selebihnya berasal dari faktor-faktor lain.

Untuk mencari besarnya koefisien determinasi secara parsial dapat dirumuskan sebagai berikut :

 $Kd = \beta x Zero Order x 100\%$

Keterangan: :

β = Standar koefisien beta

Zero Order = Matrik korelasi variabel independen dengan variabel dependen.

3.6.3 Uji Hipotesis

Pengujian hipotesis merupakan jawaban sementara terhadap rumusan masalah penelitian, dimana rumusan masalah penelitian telah dinyatakan dalam bentuk pertanyaan. Pengujian hipotesis dalam penelitian ini bertujuan untuk mengetahui apakah ada atau tidaknya pengaruh pengetahuan kewirausahaan dan locus of control terhadap minat berwirausaha secara parsial dan simultan. Untuk menguji hipotesis digunakan Uji t dan Uji F serta analisis koefisien determinasi (r^2) .

3.6.3.1 Uji Hipotesis Simultan

Uji hipotesis secara simultan dilakukan untuk mengetahui tingkat signifikan secara simultan atau keseluruhan pengaruh dari variabel uji F, untuk mengetahui tingkat signifikannya menggunakan rumus sebagai berikut :

$$F = \frac{R^2/K}{(1 - R^2)/(n - K - 1)}$$

Keterangan:

F = Uji hipotesis dengan uji F

 R^2 = Koefisien korelasi ganda yang telah diterima

K = Banyaknya variabel bebas

N = Ukuran sampel

Dengan kriteria pengujian sebagai berikut:

1. Tolak H_0 jika $F_{hitung} > F_{tabel} H_a$ diterima (signifikan)

2. Terima H_0 jika $F_{hitung} < F_{tabel} H_a$ ditolak (tidak signifikan)

Rancangan hipotesis uji F adalah sebagai berikut :

 $H_0 = b_1 b_2 = 0$, Tidak terdapat pengaruh

 $H_0 = b_1 \ b_2 \ \neq 0$, Terdapat pengaruh

3.6.3.2 Uji Hipotesis Parsial

Uji hipotesis parsial dilakukan untuk mengetahui hubungan variabel dengan variabel yang lain, apakah hubungan tersebut saling saling mempengaruhi atau tidak. Uji t dilaksanakan dengan langkah membandingkan t hitung dengan t tabel. Hipotesis parsial yang dikemukakan dengan langkah membandingkan dapat dijabarkan sebagai berikut :

a. $H_0: b_1 = 0$, Tidak terdapat pengaruh

b. $H_1: b_1 = 0$, Terdapat pengaruh

c. H_0 : $b_2 = 0$, Tidak terdapat pengaruh

d. $H_1: b_2 = 0$, Terdapat pengaruh

Kemudian dilakukan pengujian dengan menggunakan rumus t dengan taraf signifikan 10% atau dengan tingkat keyakinan 90% dengan rumus sebagai berikut:

$$t_{hitung} = \frac{rp\sqrt{n-2}}{1-rp}$$

Dimana:

 $t_{hitung} =$ Statistik uji korelasi

n = Jumlah sampel

rp = Nilai korelasi parsial

selanjutnya hasil hipotesis t_{hitung} dibandingkan dengan t_{tabel} dengan ketentuan sebagai berikut :

Jika $t_{hitung} \ge t_{tabel}$ maka H_0 ditolak, H_1 diterima (signifikan).

Jika $t_{hitung} \le t_{tabel}$ maka H_0 diterima, H_1 ditolak (tidak signifikan).

3.7 Rancangan Kuesioner

Kuesioner adalah teknik pengumpulan data yang dilakukan dengan cara memberikan seperangkat pertanyaan atau pernyataan tertulis kepada responden. Seliain itu, kuesioner dapat berupa pernyataan atau pertanyaan tertutup atau terbuka. Rancangan kuesioner ini bersifat tertutup, dimana jawabannya dibatasi atau sudah ditentukan oleh peneliti. Jumlah kuesioner ditentukan berdasarkan variabel penelitian.

3.8 Lokasi dan Waktu Penelitian

Lokasi dan waktu yang penulis gunakan dalam penyusunan skripsi ini adalah sebagai berikut:

3.8.1 Lokasi Penelitian

Lokasi penelitian yang akan dikaji dalam penelitian ini adalah Pengaruh Pengetahuan Kewirausahaan dan *Locus of Control* terhadap Minat Berwirausaha pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis (FEB) Universitas Pasundan yang berlokasi di Jl. Tamansari No.6-8, Tamansari, Kec. Bandung Wetan, Kota Bandung, Jawa Barat 40116.

3.8.2 Waktu Penelitian

Waktu penelitian dilakukan sejak penulis mendapatkan persetujuan judul dan membuat proposal. Penelitian ini dilakukan saat keluar surat keputusan dari Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Pasundan sampai dengan waktu berakhirnya bimbingan yaitu Maret s/d September 2021.