

DAFTAR ISI

	Halaman
KATA PENGANTAR	i
DAFTAR ISI	iv
DAFTAR TABEL	viii
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang Penelitian.....	1
1.2 Identifikasi Masalah dan Rumusan Masalah	12
1.2.1 Identifikasi Masalah.....	12
1.2.2 Rumusan Masalah.....	13
1.3 Tujuan Penelitian	14
1.4 Kegunaan Penelitian	14
1.4.1 Kegunaan Teoritis.....	14
1.4.2 Kegunaan Praktis	14
BAB II KAJIAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS	
2.1 Kajian Pustaka	16
2.1.1 Pengertian Manajemen.....	16
2.1.2 Pengertian Pemasaran	17
2.1.3 Pengertian Manajemen Pemasaran	18
2.1.4 Bauran Pemasaran.....	19
2.1.5 Lokasi.....	23
2.1.5.1 Pengertian Lokasi	23
2.1.5.2 Dimensi Yang Mempengaruhi Lokasi	24
2.1.5.3 Indikator Lokasi	24
2.1.6 Promosi	25
2.1.6.1 Pengertian Promosi.....	25
2.1.6.2 Tujuan Promosi	26
2.1.6.3 Bauran Promosi	27
2.1.7 Promosi Penjualan (<i>Sales Promotion</i>)	29
2.1.7.1 Tujuan Promosi Penjualan.....	30
2.1.7.2 Dimensi Promosi Penjualan	31
2.1.8 Pengertian Perilaku Konsumen.....	33
2.1.8.1 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Perilaku Konsumen	34
2.1.8.2 Model Prilaku Konsumen.....	36
2.1.8.3 Proses Pengambilan Keputusan Pembelian	37
2.1.8.4 Tingkatan dalam keputusan pembelian	39

2.1.9	Penelitian Terdahulu	40
2.2	Kerangka Pemikiran	45
2.2.1	Pengaruh Lokasi Terhadap Proses Keputusan Pembelian.....	45
2.2.2	Pengaruh Promosi Penjualan Terhadap Proses Keputusan Pembelian.....	46
2.2.3	Pengaruh Lokasi dan Promosi penjualan Terhadap Proses Keputusan Pembelian	47
2.3	Hipotesis	49
BAB III	METODE PENELITIAN	
3.1	Metode Penelitian	50
3.2	Definisi Operasionalisasi Variabel	51
3.2.1	Definisi Variabel Penelitian.....	51
3.2.2	Operasionalisasi Variabel	52
3.3	Populasi dan Sampel.....	55
3.3.1	Populasi.....	56
3.3.2	Sampel.....	57
3.3.3	Teknik Sampling.....	57
3.4	Teknik Pengumpulan Data	58
3.4.1	Teknik Pengolahan Data.....	59
3.4.2	Uji Validitas	60
3.4.3	Uji Reliabilitas	61
3.5	Metode Analisis Data dan Uji Hipotesis	62
3.5.1	Analisis Deskriptif	63
3.5.2	Analisis Verifikatif.....	65
3.5.2.1	Analisis Regresi Linier Berganda.....	66
3.5.2.2	Analisis Korelasi Berganda.....	67
3.5.2.3	Uji Hipotesis.....	68
3.5.2.4	Analisis Koefisien Determinasi.....	70
3.6	Rancangan Kuesioner	71
3.7	Lokasi Penelitian	72
BAB IV	HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	
4.1	Hasil Penelitian.....	73
4.1.1	Gambaran Umum Perusahaan Teras Alite Coffee...	73
4.1.1.1	Sejarah Perusahaan Teras Alite Coffee	74
4.1.1.2	Logo Teras Alite Coffee.....	76
4.1.1.3	Visi dan Misi Teras Alite Coffee.....	77
4.1.1.3.1	Visi Teras Alite Coffee.....	77
4.1.1.3.2	Misi Teras Alite Coffee.....	78
4.1.1.4	Sturktur Organisasi Teras Alite Coffee	78
4.1.2	Aktivitas Perusahaan.....	82
4.1.3	Uji Instrumen Penelitian	85
4.1.3.1	Uji Validitas dan Reliabilitas	85

4.1.3.2	Hasil Uji Validitas Variabel Penelitian	86
4.1.3.3	Hasil Uji Reliabilitas Variabel Penelitian	88
4.1.4	Karakteristik Responden	89
4.1.4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	89
4.1.4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	90
4.1.4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	91
4.1.4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendapatan.....	92
4.1.5	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Penelitian	93
4.1.5.1	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Lokasi	93
4.1.5.2	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Promosi Penjualan.....	111
4.1.5.3	Hasil Analisis Deskriptif Variabel Proses Keputusan Pembelian.....	124
4.1.7	Hasil Analisis Verifikatif Variabel Penelitian	141
4.1.7.1	Analisis Regresi Linier Berganda.....	142
4.1.7.2	Analisis Korelasi Berganda	143
4.1.7.3	Pengujian Hipotesis	144
	4.1.7.3.1 Pengujian Hipotesis Secara Simultan	145
	4.1.7.3.2 Penujigan Hipotesis Secara Parsial.....	146
	4.1.7.3.2 Analisis Koefisien Determinasi	148
4.2	Pembahasan	150
4.2.1	Pembahasan Analisis Deskriptif	151
4.2.1.1	Tanggapan Konsumen Mengenai Lokasi	151
4.2.1.2	Tanggapan Konsumen Mengenai Promosi Penjualan.....	155
4.2.1.3	Tanggapan Konsumen Mengenai Proses Keputusan Pembelian.....	157
4.2.2	Pembahasan Analisis Verifikatif.....	160
4.2.2.1	Pengaruh Lokasi dan Promosi Penjualan Terhadap Proses Keputusan Pembelian	160
4.2.1.2	Pengaruh Lokasi Terhadap Proses Keputusan Pembelian	162
4.2.1.3	Pengaruh Promosi Penjualan Terhadap Proses Keputusan Pembelian	164

BAB V	KESIMPULAN DAN SARAN	
5.1	Kesimpulan	167
5.2	Saran	168
DAFTAR PUSTAKA	172
LAMPIRAN-LAMPIRAN	175

DAFTAR TABEL

No.	Judul	Halaman
1.1	Kontribusi Subsector Industry Di Kota Bandung 2017.....	3
1.2	Jenis Industry Kuliner Di Kota Bandung	4
1.3	Jenis Kafe Di Kota Bandung 2017	5
1.4	Penelitian Pendahuluan Mengenai Bauran Pemasaran.....	9
2.1	Penelitian Terdahulu.....	40
3.1	Operasionalisasi Variabel.....	53
3.2	Data Pengunjung/Tamu Teras Alite Coffee Tahun 2017- 2018	56
3.3	Alternatif Jawaban Dengan Skala Likert.....	64
3.4	Koefisien Korelasi	68
4.1	Rekapitulasi Hasil Uji Validitas Variabel Lokasi	86
4.2	Rekapitulasi Hasil Uji Validitas Variabel Promosi Penjualan	87
4.3	Rekapitulasi Hasil Uji Validitas Variabel Proses Keputusan Pembelian	88
4.4	Hasil Uji Reliabilitas Kuesioner Penelitian.....	89
4.5	Identitas Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	89
4.6	Identitas Responden Berdasarkan Usia	90
4.7	Identitas Responden Berdasarkan Pekerjaan.....	90
4.8	Identitas Responden Berdasarkan Pendapatan	91
4.9	Tanggapan Responden Mengenai Lokasi Mudah Dijangkau Transportasi Umum	93
4.10	Tanggapan Responden Mengenai Lokasi Mudah Dijangkau Dengan Jelas Dan Jarak Normal.....	95
4.11	Tanggapan Responden Mengenai Kepadatan Akses Jalan Menuju Lokasi.....	92
4.12	Tanggapan Responden Mengenai Lokasi Ketersediaan	

	Lahan Parkir	97
4.13	Tanggapan Responden Mengenai Lokasi Lahan Parkir Aman	99
4.14	Tanggapan Responden Mengenai Lokasi Lahan Parkir Luas	101
4.15	Tanggapan Responden Mengenai Lokasi Teras Alite Coffee Luas	103
4.16	Tanggapan Responden Mengenai Lokasi Berdekatan Dengan Kantor, Kampus, Dan Perumahan.....	104
4.17	Tanggapan Responden Mengenai Lokasi Yang Berdekatan Dengan Kafe Sejenis	106
4.18	Rekapitulasi Tanggapan Responden Mengenai Lokasi.....	110
4.19	Tanggapan Responden Mengenai Sampel Coffee Menarik	111
4.20	Tanggapan Responden Mengenai Display Publisitas Produk.....	113
4.21	Tanggapan Responden Mengenai Lokasi Potongan Harga Yang Besar	115
4.22	Tanggapan Responden Mengenai Pemberian Barang Gratis	117
4.23	Tanggapan Responden Mengenai Tampilan Produk Yang Dipajang	119
4.24	Tanggapan Responden Mengenai Gambaran Menu.....	121
4.25	Rekapitulasi Tanggapan Responden Mengenai Promosi Penjualan	123
4.26	Tanggapan Responden Mengenai Produk Yang Disediakan Memenuhi Kebutuhan	124
4.27	Tanggapan Responden Mengenai Informasi Yang Didapatkan Dari Keluarga Dan Kerabat Dekat	126
4.28	Tanggapan Responden Mengenai Informasi Yang Didapatkan Dari Iklan	128
4.29	Tanggapan Responden Mengenai Informasi Yang Didapat	

	Dari Sumber Public Lainnya	130
4.30	Tanggapan Responden Mengenai Langsung Memilih Teras Alite Coffee Tanpa Memilih Alternative Lainnya	132
4.31	Tanggapan Responden Mengenai Varian Produk Sudah Memenuhi Persepsi	134
4.32	Tanggapan Responden Mengenai Seringnya Dating Ke Teras Alite Coffee	136
4.33	Tanggapan Responden Mengenai Kepuasan Dengan Pelayanan.....	138
4.34	Rekapitulasi Tanggapan Responden Mengenai Proses Keputusan Pembelian	140
4.35	Analisis Regresi Linier Berganda.....	142
4.36	Analisis Koefisien Korelasi Berganda.....	143
4.37	Interpertasi Terhadap Hubungan Korelasi.....	144
4.38	Hasil Pengujian Statistic Uji F	145
4.39	Hasil Pengujian Statistic Uji T	146
4.40	Pengaruh Koefisien Determinasi Simultan	148
4.41	Pengaruh Koefisien Determinasi Parsial	149

DAFTAR GAMBAR

No.	Judul	Halaman
1.1	Data Jumlah Transaksi Kafe Jenis <i>Coffee House</i> Tahun 2017	7
1.2	Perbandingan Target Penjualan dengan Realisasi Bulan Oktober 2017-Maret 2018	8
1.3	Model Prilaku Konsumen.....	36
1.4	Proses Keputusan Pembelian.....	37
1.5	Paradigma Penelitian	48
1.6	Garis Kontinum	65
1.7	Logo Teras Alite Coffee	76
1.8	Struktur Organisasi Teras Alite Coffee	79
1.9	Produk Makanan dan Minuman Teras Alite Coffee.....	83
1.10	Garis Kontinum Variabel Lokasi.....	111
1.11	Garis Kontinum Variabel Promosi Penjualan	123
1.12	Garis Kontinum Variabel Proses Keputusan Pembelian	141
1.13	Koefisien Determinasi Parsial	149

DAFTAR LAMPIRAN

No.	Judul	Halaman
1.	Surat Keputusan Dekan	137
2.	Surat Konfirmasi Permohonan Penelitian	139
3.	Kartu Perkembangan Bimbingan Skripsi	140
4.	Kartu Bukti Mengikuti Kegiatan Ujian SUP dan Ujian Akhir Skripsi.....	142
5.	Rancangan Kuisisioner.....	143
6.	Tabulasi Jawaban Konsumen	145
7.	Output SPSS	148
8.	Berita Acara Usulan Penelitian	152